Zur internen Verstärkung am Hauptsitz in Düsseldorf, suchen wir aktuell **zwei**

Sales Agents (m/w) in Teilzeit/Vollzeit

_____

Was kommt auf Sie zu?

- Telefonische Terminvereinbarung und -koordination
- Telefonische Ansprache von Neukunden
- Präsentation des Unternehmens und unserer Leistungen im telefonischen Kundenkontakt
- Pflege der Kontakte und der Korrespondenz (E-Mail, Post)
- Recherchetätigkeiten und Datenbankpflege

Was sollten Sie mitbringen?

- Erfahrung im B2B-Geschäft, in der Dienstleistungsbranche von Vorteil
- Sehr gute Ausdrucksweise in Wort und Schrift
- Kontakt- und Kommunikationsstärke
- Service- und kundenorientiertes Handeln
- Gute Selbstorganisation, Eigeninitiative und Freude an Erfolg
- Sehr gute IT-Kenntnisse, insbesonder MS-Office
- Deutsch fließend, Englisch wünschenswert, Schweizerdeutsch für eine der beiden Positionen notwendig

Über uns:

Die Einkaufsberatung Kloepfel Consulting wurde 2007 gegründet und ist heute mit über 400 Projekten einer der am schnellsten wachsenden Einkaufs- und Supply Chain Optimierer für den deutschsprachigen Mittelstand. Das Beratungshaus arbeitet zu 100% auf Erfolgsbasis und wurde mehrfach für seine Leistungen ausgezeichnet. Mit ihrer technischen und kaufmännischen Expertise senkt Kloepfel Consulting branchenübergreifend Beschaffungs- und Produktkosten, erhöht die Materialeffizienz, optimiert Lieferketten und steigert somit die Liquidität und Umsatzrendite ihrer Kunden. Dabei schätzen die Kunden an den Kloepfel Consultants ihre Bodenständigkeit, ihren Pragmatismus und ihre Leidenschaft.

Wir freuen uns auf Ihre Kurzbewerbung!

Kloepfel Consulting GmbH
Joanna Bremer
Pempelforter Straße 50
40211 Düsseldorf
Tel.: 0211/8825940
hr@kloepfel-consulting.com