



Kloepfel Consulting ist eine umsetzungsorientierte Beratungsgesellschaft mit 100%iger Spezialisierung auf Beschaffungsoptimierung und Kostensenkung sowohl für Produktions-, Handels- und Dienstleistungsunternehmen. Unsere primär mittelständischen Kunden überzeugen wir durch eine pragmatische Vorgehensweise sowie eine rasche Erzielung messbarer Erfolge. Industrieübergreifende Beratungsexpertise, internationale Projektteams und technische Kompetenz bilden die Grundlagen zu unseren Projekterfolgen. Im Zuge unserer weiteren Expansion suchen wir Sie als

Mitarbeiter/in im Vertrieb

Ihre Aufgaben

- Engagierte Planung und Durchführung von vertriebsorientierten Gesprächen am Telefon zur Vorstellung unserer erklärungsbedürftigen Dienstleistungen auf Geschäftsführungsebene
- Entwicklung einer Kundenbeziehung vom Erstkontakt zum hochwertigen Interessenten u.a. durch begleitende E-Mail-Kommunikation
- Akquirierung und Vorbereitung von Gesprächsterminen bei potentiellen Kunden auf Geschäftsleitungsebene zur Wahrnehmung durch unsere Geschäftsführer und Partner
- Identifikation von Zielkunden/-branchen und Aufbau einer langfristigen Sales Pipeline
- Laufend abgestimmte Verbesserung der Vertriebsstrategie und -methoden
- Zuverlässiges Reporting, Controlling der Vertriebsergebnisse und Datenpflege im CRM System in deutscher Sprache

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium.
- Darüber hinaus haben Sie bereits mindestens 3 Jahre erfolgreich Erfahrung im Umfeld der Neukundengewinnung oder Telemarketing (Terminvereinbarungen) und Kundenbetreuung gesammelt, idealerweise im Dienstleistungsbereich, B2B.
- Sie sind überdurchschnittlich kontaktstark und haben eine angenehme Telefonstimme.
- Ihre ausgeprägte Dienstleistungsmentalität und zielorientiertes, selbständiges Arbeiten zeichnen Sie aus.
- Sie haben Freude an der Kommunikation mit Menschen und verfügen über ein sehr gutes mündliches und schriftliches Ausdrucksvermögen in deutscher Sprache.
- Des Weiteren sind Sie offen für Neues, Sie entwickeln eigene Ideen, arbeiten gerne im Team und denken dabei unternehmerisch.



Unser Angebot:

- Sie finden in uns ein dynamisches, internationales Unternehmen mit einem hochwertigen Leistungsportfolio.
- Nach der Einarbeitung übernehmen Sie die Verantwortung für anspruchsvolle und angesehene Tätigkeiten.
- Sie erwartet ein attraktives Gehaltspaket mit Festgehalt und erfolgsabhängigem Vergütungsteil.
- Wir bieten Ihnen ein positives Arbeitsumfeld mit starkem Teamgeist und flachen Hierarchien.

Wir freuen uns auf Sie!

Bitte senden Sie bei Interesse Ihre aussagefähigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittsdatums, vorzugsweise per E-Mail an:

Kloepfel Consulting GmbH
Graf-Adolf-Str. 41
40210 Düsseldorf
Telefon: +49 211 / 882 594 0
Telefax: +49 211 / 882 594 20

hr@kloepfel-consulting.com